



## **COMUNICATO STAMPA**

Milano, 14 marzo 2016

### **SAES Group: FORTE AUMENTO DEL FATTURATO (+26,1%) E MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI ECONOMICI E FINANZIARI**

#### **MARCATA CRESCITA ORGANICA DEI RICAVI (+9,1%) TRAINATA SOPRATTUTTO DA LEGHE A MEMORIA DI FORMA, PURIFICAZIONE DEI GAS E SISTEMI DA VUOTO**

- **Fatturato consolidato: 166 milioni di euro, in crescita del 26,1% rispetto a 131,7 milioni di euro dell'esercizio 2014**
- **Fatturato complessivo di Gruppo: 174,1 milioni di euro, in crescita del 25,3% rispetto a 138,9 milioni di euro del 2014**
- **Utile industriale lordo consolidato: 72 milioni di euro (43,4% del fatturato), in crescita del 27,0% rispetto a 56,7 milioni di euro (43,0% del fatturato) nell'esercizio 2014**
- **Utile operativo consolidato: 20,5 milioni di euro, in forte crescita (+57,5%) rispetto a 13 milioni di euro nel 2014**
- **EBITDA consolidato: 29,4 milioni di euro (17,7% del fatturato), rispetto a 21,6 milioni di euro (16,4% del fatturato) nel precedente esercizio**
- **Utile netto consolidato: 8,8 milioni di euro, quasi raddoppiato (+82,4%) rispetto a 4,8 milioni di euro nel 2014. Al netto dell'aggiustamento negativo di 1,7 milioni di euro per la rideterminazione della fiscalità differita da parte delle società italiane del Gruppo, utile netto consolidato pari a 10,5 milioni di euro**
- **Posizione finanziaria netta in marcato miglioramento: -17,3 milioni di euro al 31 dicembre 2015, rispetto a -26,9 milioni di euro al 31 dicembre 2014**
- **Proposto un dividendo di euro 0,38 per azione ordinaria e di euro 0,396626 per azione di risparmio**
- **Fatturato consolidato del primo bimestre 2016: 27,8 milioni di euro, in crescita del 23,8% rispetto a 22,5 milioni di euro nei primi due mesi del 2015**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. che saranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata, in unica convocazione, il 28 aprile 2016, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea sarà disponibile nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor/assemblea-degli-azionisti](http://www.saesgetters.com/it/investor/assemblea-degli-azionisti)) in data 29 marzo 2016 e in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

“Si chiude un anno di grandi soddisfazioni, in cui abbiamo centrato tutti gli obiettivi a conferma della bontà delle scelte strategiche effettuate negli ultimi anni e nelle quali abbiamo sempre creduto. Il fatturato ha registrato il record storico e tutti gli indicatori economici e finanziari sono nettamente migliorati.” - ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** - “Questo trend positivo sta proseguendo anche nel 2016 grazie al grande successo delle leghe a memoria di forma e alla forte ripresa di alcuni settori storici dell'azienda. I prossimi mesi ci vedranno fortemente impegnati nello sviluppo industriale e commerciale della *joint venture* Actuator Solutions e in nuove iniziative ad elevato potenziale di crescita nel settore dei polimeri funzionali.”

Nell'esercizio 2015 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a **166 milioni di euro**, in **crescita del 26,1%** rispetto a 131,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2014. L'**effetto cambi** è stato positivo per **+17,0%**, dovuto quasi esclusivamente al rafforzamento del dollaro USA sull'euro, mentre la **crescita organica** è stata pari a **+9,1%**, trainata soprattutto dal settore delle **leghe a memoria di forma SMA**, per applicazioni sia medicali sia industriali (crescita organica pari a +23,0%), a conferma del successo degli investimenti effettuati e

tuttora in corso. Il successo delle SMA si accompagna alla crescita organica nei business più tradizionali e consolidati della **purificazione dei gas** (+10,0%) e dei **sistemi da vuoto** (+15,6%) che hanno consentito alla Business Unit Industrial Applications di chiudere l'esercizio con una crescita organica pari al 2,4%.

Nella **Business Unit Shape Memory Alloys** si registrano forti crescite in entrambi i segmenti: il comparto delle **SMA medicali** (materie prime e componenti in Nitinol) evidenzia una crescita organica del 17,9%, trainata dall'introduzione sul mercato, da parte di alcuni grandi clienti leader di settore, di nuovi e più sofisticati dispositivi medicali basati su componenti in Nitinol; in forte crescita anche il comparto delle **SMA industriali**, che è quasi raddoppiato (crescita organica +69,5% o 3 milioni di euro), grazie all'incremento delle vendite di molle e fili educati SMA per applicazioni *automotive* e *consumer* e all'ingresso nel mercato dei *luxury good*. Tale crescita organica, in termini assoluti, è stata ancora maggiore (3,9 milioni di euro) consolidando pro-forma il fatturato della **joint venture Actuator Solutions**, interamente costituito da vendite di dispositivi SMA per applicazioni industriali.

Nella **Business Unit Industrial Applications** la crescita, trainata dall'effetto positivo dei cambi (+15,4%) e dall'aumento dei volumi nei settori della **purificazione dei gas** (+10,0%) e delle **pompe da vuoto** (+15,6%), ha più che compensato la diminuzione organica nel settore dei sistemi d'illuminazione (-22,0%), penalizzato dalla pressione competitiva dei LED, e in quello dei prodotti per l'isolamento termico (-12,1%), per effetto di una più debole domanda nel business delle estrazioni petrolifere e nel mercato della refrigerazione.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando la *joint venture* paritetica Actuator Solutions con il metodo proporzionale anziché con il metodo del patrimonio netto, è stato pari a **174,1 milioni di euro**, in **crescita del 25,3%** rispetto a 138,9 milioni di euro del 2014, grazie sia al marcato incremento del fatturato consolidato (+26,1%), sia alla crescita del fatturato della *joint venture* (+13,0%), siglando il record storico per il Gruppo SAES.

Relativamente ai risultati economici, **tutti gli indicatori economici consolidati sono in crescita**, sostenuti dall'incremento del fatturato. Si sottolinea, in particolare, il forte aumento dell'utile netto consolidato, quasi raddoppiato rispetto al precedente esercizio, e il forte miglioramento dell'EBITDA %, cresciuto da 16,4% a 17,7%, trainato soprattutto dal settore delle leghe a memoria di forma.

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>1</sup> è stato pari a **72 milioni di euro**, in **crescita del 27,0%** rispetto a 56,7 milioni di euro nell'esercizio precedente. La **marginalità industriale lorda**<sup>2</sup> cresce dal 43,0% al **43,4%** per effetto della maggiore contribuzione della Business Unit Shape Memory Alloys, che ha più che compensato il calo di marginalità nel comparto della purificazione dei gas.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a **20,5 milioni di euro**, in **forte crescita (+57,5%)** rispetto a 13 milioni di euro del precedente esercizio; in termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a **12,3%**, in crescita rispetto al 9,9% nel 2014. L'aumento dei ricavi e della marginalità lorda, unitamente alla contrazione percentuale delle spese operative (da 34,4% a 31,1%), hanno reso possibile il miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

L'**EBITDA consolidato**<sup>3</sup> nel 2015 è stato pari a **29,4 milioni di euro**, in **crescita del 35,7%** rispetto a 21,6 milioni di euro nel 2014. In termini percentuali sul fatturato, l'**EBITDA %** è aumentato dal 16,4% nel 2014 al **17,7%** nel 2015. Escludendo l'accantonamento al fondo rischi cause legali, pari a 0,7 milioni di euro, effettuato dalla Capogruppo nel corso dell'esercizio 2015, l'**EBITDA adjusted** del 2015 sarebbe stato pari a **30,1 milioni di euro**, o **18,1%** del fatturato consolidato.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a **8,8 milioni di euro**, **quasi raddoppiato (+82,4%)** rispetto a un utile netto consolidato di 4,8 milioni di euro nel precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2015 è negativa per **-17,3 milioni di euro** ed evidenzia un **progressivo miglioramento** in tutti i trimestri dell'esercizio 2015, correlato al buon andamento della gestione operativa.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

<sup>1</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>2</sup> Calcolata come rapporto tra l'utile industriale lordo e il fatturato consolidato.

<sup>3</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

**Altri eventi rilevanti dell'esercizio 2015**

A fine esercizio 2014 Memry Corporation aveva ufficialmente sottoscritto con lo Stato del Connecticut un accordo per l'ottenimento di un finanziamento agevolato in più *tranche*, per l'importo complessivo di 2,8 milioni di dollari USA. Il finanziamento ha una durata decennale con un tasso d'interesse agevolato annuale del 2% ed è destinato all'acquisto di nuovi macchinari e attrezzature, necessari per espandere lo stabilimento produttivo di Bethel.

Il 50% del finanziamento (1,4 milioni di dollari) potrà essere convertito in un contributo a fondo perduto a condizione che, entro novembre 2017, Memry Corporation abbia raggiunto predefiniti obiettivi occupazionali.

La prima *tranche* del finanziamento agevolato, pari a 2 milioni di dollari, è stata bonificata dallo Stato del Connecticut alla consociata statunitense in data 20 febbraio 2015.

In data 12 maggio 2015 si è concluso l'*iter* di riduzione del capitale sociale della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. da 13,6 milioni di dollari a 6,6 milioni di dollari, conseguente alla minore patrimonializzazione richiesta dalla trasformazione della sua attività da produttiva a commerciale, ultimata nel 2014. Tale operazione ha comportato la generazione di un utile su cambi non ricorrente di conto economico (precedentemente già incluso nel patrimonio netto consolidato alla voce "Riserva di conversione") pari a 1,9 milioni di euro.

In data 27 maggio 2015, a seguito della diminuzione sotto la soglia del 50% della partecipazione di S.G.G. Holding S.p.A. in SAES Getters S.p.A., è venuto meno il presupposto per accedere al consolidato fiscale con S.G.G. Holding S.p.A. in qualità di consolidante, come previsto dal combinato disposto degli articoli 117 e 120 del TUIR.

In data 30 settembre 2015, contestualmente alla Dichiarazione dei Redditi della Capogruppo, è stata esercitata l'opzione per l'adesione ad un nuovo consolidato fiscale tra SAES Getters S.p.A., SAES Advanced Technologies S.p.A., E.T.C. S.r.l. e SAES Nitinol S.r.l., con la Capogruppo in qualità di consolidante. Tale nuovo consolidato fiscale ha validità dal 1 gennaio 2015.

In data 10 giugno 2015 è stato annunciato un finanziamento sottoscritto con BEI (Banca Europea per gli Investimenti), del valore di 10 milioni di euro, per sostenere progetti di ricerca e sviluppo nell'ambito della tecnologia del vuoto, delle leghe a memoria di forma (SMA) e delle soluzioni OLET (*Organic Light Emitting Transistor*). L'operazione è sostenuta dagli strumenti finanziari di nuova generazione "InnovFin – EU Finance for Innovators", dedicati alle imprese innovative e in crescita e che si avvalgono del sostegno finanziario dell'Unione Europea nell'ambito del progetto "Horizon 2020" (il programma Quadro europeo per la Ricerca e l'Innovazione, 2014-2020).

Il finanziamento a medio termine è costituito da due *tranche* di pari importo, di cui una con la garanzia di SACE, ha una durata di 5 anni ed è destinato alla copertura parziale di un programma di ricerca, da effettuarsi in Italia, del valore totale di 45 milioni di euro, iniziato nel 2014 e che si concluderà nel 2017.

In data 24 luglio 2015 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento *multitranche* per un valore complessivo di 11 milioni di euro. Il contratto contempla l'erogazione di una *tranche* del tipo *amortising*, pari a 8 milioni di euro e della durata di cinque anni, il cui rimborso è stabilito in quote capitale fisse con cadenza semestrale e interessi indicizzati al tasso Euribor a sei mesi, oltre uno *spread* del 2,25%. La seconda *tranche*, del valore di 3 milioni di euro, è di tipo *revolving*, con durata pari a tre anni e utilizzi in base alle necessità operative del Gruppo SAES. Sulla prima *tranche*, in data 25 settembre 2015, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto di IRS (*Interest Rate Swap*) del valore nozionale di 3,6 milioni di euro con scadenza 31 luglio 2020 che prevede lo scambio dell'Euribor a sei mesi con un tasso fisso pari a 0,285%.

Il finanziamento è oggetto di *covenant* finanziari standard per questo tipo di operazioni, calcolati annualmente su valori economico-finanziari consolidati.

In data 15 ottobre 2015 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un versamento in conto capitale a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH pari a 0,5 milioni di euro, che si aggiunge all'identico versamento effettuato in data 15 luglio 2015. Le medesime somme sono state versate dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 15 dicembre 2015 è stato effettuato dai due soci della *joint venture* (SAES Nitinol S.r.l. e SMA Holding GmbH) un ulteriore versamento in conto capitale pari a 2 milioni di euro ciascuno; nella medesima data, Actuator Solutions GmbH ha disposto la restituzione a ciascun socio di un importo pari a 1,5 milioni di euro a titolo di rimborso anticipato del finanziamento fruttifero di pari ammontare, concesso in febbraio 2014, con scadenza 31 dicembre 2016.

In novembre 2015 il capitale sociale della controllata coreana SAES Getters Korea Corporation è stato ufficialmente ridotto da 10.497.900 migliaia di won a 524.895 migliaia di won, mediante riduzione da 10.000 won a 500 won del valore nominale di ciascuna azione (per un totale di 1.049.790 azioni).

Tale operazione ha comportato la generazione di un utile su cambi non ricorrente di conto economico (precedentemente già incluso nel patrimonio netto consolidato alla voce "Riserva di conversione") pari a 30 migliaia di euro.

Con riferimento al finanziamento stipulato da Memry Corporation in gennaio 2009 e suddiviso in due linee residue (*amortizing loan* e *bullet loan*) del valore complessivo di 11 milioni di dollari, da rimborsarsi completamente entro

luglio 2017, in data 22 dicembre 2015 la consociata statunitense ha sottoscritto con l'istituto finanziatore un accordo con efficacia dal 31 dicembre 2015 per rimodulare la scadenza del mutuo in oggetto; in particolare, l'ammontare residuo delle due linee è stato convertito in un finanziamento *amortizing* di pari importo (11 milioni di dollari) della durata di 5 anni, con rimborso semestrale (a partire dal 30 giugno 2016 e fino al 31 dicembre 2020) di quote capitale fisse pari a 1,1 milioni di dollari ciascuna. Gli interessi saranno pagati semestralmente e calcolati al tasso Libor, maggiorato di *spread* del 2,70% (lo *spread* sarà ridotto a 2,20% qualora il rapporto tra posizione finanziaria netta e EBITDA di Memry Corporation dovesse risultare inferiore a 1,50).

E' infine stato definito un nuovo set di *covenant*, con rilevazione sempre semestrale, calcolati non più su valori consolidati, ma sui dati economici e finanziari della singola società Memry Corporation.

In data 23 dicembre 2015 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un accordo con la società Rodofil s.n.c., con sede nella provincia di Parma, per l'acquisizione entro fine gennaio 2016 del 49% della società SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata dal conferimento da parte di Rodofil del ramo d'azienda Rial Vacuum (*asset*, marchio e lista clienti, oltre a scorte e personale dipendente), specializzato nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider*, utilizzate nei più importanti laboratori di ricerca mondiali.

Il 23 dicembre 2015 SAES ha acquisito il 10% della neocostituita società SAES RIAL Vacuum S.r.l., con l'impegno di aumentare la propria partecipazione al 49% mediante l'acquisizione di un ulteriore 39% entro fine gennaio 2016.

Il prezzo complessivo del 49% del capitale sociale è pari a circa 1,6 milioni di euro. Il corrispettivo versato per cassa da parte di SAES Getters S.p.A. per il 10% della nuova società è pari a circa 0,3 milioni di euro; l'impegno per l'acquisto del rimanente 39% è pari a 1,3 milioni di euro.

L'accordo comprende patti parasociali che disciplinano il rapporto tra i soci, tali da qualificare SAES RIAL Vacuum S.r.l. come una *joint venture*; in essi è, inoltre, prevista un'opzione di *put* e *call* tra i soci, secondo una tempistica predefinita. In particolare, Rodofil, nel periodo intercorrente tra l'1 maggio 2020 e il 31 maggio 2020, avrà la possibilità di cedere in un'unica soluzione a SAES le proprie quote, esercitando l'opzione *put* per una percentuale minima del 2% e fino al 51% del capitale di SAES RIAL Vacuum S.r.l., ad un prezzo prestabilito correlato alla *performance* della nuova società alla data di cessione; qualora Rodofil non eserciti tale opzione di vendita, SAES avrà il diritto di esercitare tra l'1 giugno e il 30 giugno 2020, sempre in un'unica soluzione, una opzione *call* per una percentuale di azioni pari al 30% del capitale, ad un prezzo calcolato con analogo procedimento.

L'obiettivo dell'accordo è la creazione di un polo italiano tecnologico e manifatturiero di assoluto livello per la progettazione e realizzazione di componenti e sistemi da vuoto integrati per acceleratori, per la ricerca e per sistemi e dispositivi industriali. La *joint venture* coniugherà al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rial e Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

\*\*\*

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2015 realizzando un fatturato pari a 8,5 milioni di euro (6,9 milioni di euro nel 2014) e un utile netto pari a 5,9 milioni di euro (che si confronta con un utile netto di 1,5 milioni di euro nel 2014).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,380000 euro per azione ordinaria (rispetto a 0,120000 euro del precedente esercizio) e 0,396626 euro per azione di risparmio (rispetto a 0,232579 euro del precedente esercizio), a mezzo distribuzione dell'utile netto d'esercizio distribuibile di SAES Getters S.p.A. (5,9 milioni di euro) e parte degli utili realizzati negli esercizi precedenti e portati a nuovo (2,6 milioni di euro).

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 4 maggio 2016; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 2 maggio 2016, a fronte dello stacco della cedola n. 32, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con il 3 maggio 2016.

\*\*\*

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà chiamata ad approvare, con voto consultivo, la prima sezione della Relazione sulla remunerazione, redatta ai sensi dell'articolo 123-ter del TUF ed in conformità all'articolo 84-*quater* del Regolamento Emittenti e del relativo Allegato 3A, Schema 7-*bis* della delibera Consob n. 11971 del 14/5/1999 concernente la disciplina degli emittenti.

Il Consiglio ha deliberato, inoltre, di sottoporre all'Assemblea Ordinaria la richiesta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, previa revoca dell'autorizzazione precedentemente concessa dall'Assemblea del 28 aprile 2015 e non utilizzata. L'autorizzazione all'acquisto viene richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società ad un prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all'Assemblea senza limiti temporali.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari. La suddetta Relazione sarà messa a disposizione sul sito internet della Società ([www.saesgetters.com/it/investor/relazioni-e-bilanci](http://www.saesgetters.com/it/investor/relazioni-e-bilanci)), sul meccanismo di stoccaggio IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2016, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione, insieme alle Relazioni sulla remunerazione e sulle restanti materie all'ordine del giorno.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella precedente riunione del 18 febbraio 2016, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli artt. 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "Indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dott. Stefano Proverbio, Prof. Roberto Orecchia, Dott.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti di indipendenza di cui agli artt. 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "Indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 18 febbraio 2016 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità che i Sindaci devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di indipendenza ai sensi dell'art. 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina.

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nell'esercizio 2015 è stato pari a **101,1 milioni di euro**, in **crescita del 17,8%** rispetto a 85,8 milioni di euro nel 2014. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo pari a +15,4%, al netto del quale le vendite sarebbero aumentate organicamente del 2,4%.

In forte crescita organica sono il **Business Pure Gas Handling** (+10,0%), la cui positiva performance è legata sia ai maggiori investimenti in *silicon foundries* e nelle memorie, sia alla ripresa del segmento *display*, e il **Business Vacuum Systems** (+15,6%), favorito dalla sempre maggiore diffusione delle tradizionali pompe NEG sia per applicazioni industriali, sia per i grandi progetti di ricerca, oltre che dalla sempre maggiore penetrazione sul mercato delle pompe da vuoto NEXTorr<sup>®</sup> di più recente introduzione. Nel **Business Sensors & Detectors**, la crescita organica (+4,9%) è correlata alle maggiori vendite di soluzioni getter per applicazioni civili e industriali nel comparto della sorveglianza e della sicurezza. Nel **Business Electronic & Photonic Devices** è da segnalare la sostanziale tenuta dei volumi (-2,2%), che si accompagna all'effetto positivo dei cambi e consente un aumento del fatturato pari a +11,2%.

Per contro, risultano in calo, nonostante l'effetto positivo del cambio euro/dollaro: il **Business Light Sources** (-22,0% il calo organico), penalizzato dalla concorrenza tecnologica del *solid state lighting* (LED) sulle lampade fluorescenti; il **Business Thermal Insulation** (-12,1%), in cui la crescita del segmento *vacuum bottle* non è stata sufficiente a compensare la debole domanda di soluzioni getter per estrazioni petrolifere (penalizzata dal calo del prezzo del greggio) e la contrazione delle vendite nel comparto della refrigerazione (sottoposto a una sempre maggiore pressione competitiva).

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2015 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2014.

#### **Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

<b>Business</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto prezzo/quantità (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>
Electronic & Photonic Devices	13.455	12.105	11,2%	-2,2%	13,4%
Sensors & Detectors	10.253	8.814	16,3%	4,9%	11,4%
Light Sources	9.234	10.989	-16,0%	-22,0%	6,0%
Vacuum Systems	8.593	7.015	22,5%	15,6%	6,9%
Thermal Insulation	6.382	6.456	-1,1%	-12,1%	11,0%
Pure Gas Handling	53.192	40.463	31,5%	10,0%	21,5%
<b>Industrial Applications</b>	<b>101.109</b>	<b>85.842</b>	<b>17,8%</b>	<b>2,4%</b>	<b>15,4%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **47,5 milioni di euro** nell'esercizio 2015, in **crescita del 13,5%** rispetto a 41,9 milioni di euro nell'esercizio 2014, poiché l'incremento di fatturato ha più che compensato la riduzione della redditività. In particolare, il **marginale industriale lordo** dell'esercizio (**47,0%**, rispetto a 48,8% nel 2014) è stato penalizzato soprattutto dalla crescente pressione competitiva sui mercati asiatici nel settore della purificazione dei gas. In leggero calo è stata anche la marginalità del comparto delle pompe da vuoto, penalizzato dallo spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggiore assorbimento di materia prima, e in quello delle lampade, anch'esso oggetto di pressione sui prezzi.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications nell'esercizio 2015 è stato pari a **27,5 milioni di euro**, rispetto a 24,8 milioni di euro nel 2014 (+**10,6%**): l'aumento del fatturato e il conseguente incremento dell'utile industriale lordo hanno più che compensato la riduzione delle *royalty* attive sulla cessione in licenza della tecnologia getter per MEMS e l'incremento delle spese operative, in particolare delle voci maggiormente correlati ai volumi venduti, quali commissioni agli agenti e spese di trasporto.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel 2015 a **63,7 milioni di euro**, in **forte crescita (+43,2%)** rispetto a 44,5 milioni di euro nel 2014. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +20,2%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a 23,0%.

Si registrano forti crescite in entrambi i segmenti di questa Business Unit.

Il **comparto delle SMA medicali** (materia prima e componenti in Nitinol) evidenzia una crescita organica del 17,9%, trainata dall'introduzione sul mercato di nuovi e più sofisticati dispositivi medicali in Nitinol da parte di alcuni grandi clienti, *leader* in questo settore. In forte crescita organica anche il **comparto delle SMA industriali** (+69,5%), grazie all'incremento delle vendite di molle e fili educati SMA, trasversale a tutti i settori in cui il Gruppo opera (*automotive, consumer e luxury good*).

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2015 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2014.

#### **Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

<b>Business</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto prezzo/quantità (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>
SMA Medical Applications	55.956	40.076	39,6%	17,9%	21,7%
SMA Industrial Applications	7.724	4.384	76,2%	69,5%	6,7%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>63.680</b>	<b>44.460</b>	<b>43,2%</b>	<b>23,0%</b>	<b>20,2%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel 2015 a **24,2 milioni di euro**, con un **aumento del 69,2%** rispetto a 14,3 milioni di euro nell'esercizio precedente. In **forte crescita** anche il **marginale industriale lordo** (da 32,2% nel 2014 a **38,0%** nel 2015). La marginalità lorda è migliorata in entrambe le divisioni medicale e industriale, come conseguenza delle maggiori economie di scala e dell'incremento dell'efficienza delle nuove produzioni.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **13,6 milioni di euro, più che raddoppiato (+142%)** rispetto al medesimo dato dell'esercizio precedente pari a 5,6 milioni di euro. Il forte aumento del fatturato e del margine industriale lordo, unitamente alla diminuzione dell'incidenza dei costi operativi (dal 19,7% al 16,9%), hanno favorito il significativo miglioramento della **marginalità operativa**, che sale dal 12,6% al **21,3%**.

### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nell'esercizio 2015 il **fatturato consolidato** è stato pari a **1,2 milioni di euro** (1,4 milioni di euro nel 2014), composto quasi esclusivamente dalle vendite di polimeri funzionali per schermi OLED a matrice passiva e per

dispositivi medici impiantabili. L'effetto dei cambi è stato positivo per +10,3%, al netto del quale la riduzione organica è stata pari a -22,9%.

L'**utile industriale lordo** della Business Development Unit & Corporate Costs è stato pari a **0,3 milioni di euro (21,3%** sui ricavi consolidati), rispetto a un utile di 0,5 milioni di euro nell'esercizio precedente (35,2% sui ricavi consolidati). Il calo è principalmente imputabile alla riduzione del fatturato e alla conseguente maggiore incidenza dei costi fissi di produzione.

Il **risultato operativo**, negativo per **-20,5 milioni di euro**, si confronta con una perdita operativa pari a -17,4 milioni di euro dell'esercizio 2014. Il peggioramento è principalmente legato all'aumento dei costi generali e amministrativi *corporate* (maggiori costi per compensi sia fissi sia variabili al personale dipendente e agli Amministratori Esecutivi, più elevati costi di consulenza).

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a **72 milioni di euro** nell'esercizio 2015, rispetto a 56,7 milioni di euro nel 2014. La **forte crescita (+27%)**, favorita anche dall'effetto positivo derivante dalla rivalutazione del dollaro sull'euro, è principalmente conseguenza dell'incremento del fatturato, oltre che del **leggero miglioramento della marginalità lorda** (dal 43% dell'esercizio precedente al **43,4%** del 2015), imputabile alla maggiore contribuzione della Business Unit Shape Memory Alloys, che ha più che compensato il calo di marginalità nel comparto della purificazione dei gas.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2015 è stato pari a **20,5 milioni di euro (12,3%** dei ricavi consolidati), anch'esso in forte crescita (**+57,5%**) rispetto a 13 milioni di euro nell'anno precedente (9,9% del fatturato consolidato). L'aumento dei ricavi e della marginalità lorda, unitamente alla contrazione percentuale delle spese operative (da 34,4% a 31,1%), hanno reso possibile il miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a **51,6 milioni di euro**, rispetto a 45,3 milioni di euro dell'esercizio 2014 e mostrano una crescita (+13,8%), in parte di tipo fisiologico correlata all'aumento del fatturato e all'inflazione, in parte imputabile all' apprezzamento del dollaro sull'euro.

Escludendo l'effetto valutario, ad aumentare sono soprattutto le **spese generali e amministrative** (in particolare, maggiori costi per compensi sia fissi sia variabili al personale dipendente e agli Amministratori Esecutivi, oltre che più elevati costi di consulenza). Sempre al netto dell'effetto delle valute, le **spese di vendita** e i **costi di ricerca e sviluppo** sono invece sostanzialmente allineati al precedente esercizio.

Le **royalty** maturate nell'esercizio 2015, a fronte della cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione, sono state pari a **0,9 milioni di euro** e si confrontano con 1,8 milioni di euro nell'esercizio 2014: la riduzione (-51,1%) è dovuta sia alle minori commissioni di competenza dell'esercizio (imputabile all'erosione sui prezzi che sta colpendo il mercato dei giroscopi, oltre che al calo dei volumi), sia alle minori *lump-sum* per la sottoscrizione di nuovi accordi di *licensing*. Riguardo gli ultimi due contratti sottoscritti, si segnala che il trasferimento di tecnologia non è ancora stato ultimato e, pertanto, tali contratti al 31 dicembre 2015 non hanno ancora cominciato a maturare commissioni.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato **negativo di 0,8 milioni di euro**, da confrontarsi con un saldo sempre negativo per -0,2 milioni di euro nel 2014: la riduzione è principalmente imputabile a un accantonamento al fondo rischi cause legali, pari a 0,7 milioni di euro, iscritto dalla Capogruppo nel corso dell'esercizio 2015.

L'**EBITDA consolidato** nell'esercizio 2015 è stato pari a **29,4 milioni di euro (17,7% del fatturato)**, in **crescita del 35,7%** rispetto a 21,6 milioni di euro nel 2014 (16,4% se calcolato in percentuale sul fatturato). Escludendo l'accantonamento al fondo rischi cause legali (0,7 milioni di euro) effettuato dalla Capogruppo, l'**EBITDA adjusted** del 2015 sarebbe stato pari a **30,1 milioni di euro**, pari al **18,1% del fatturato consolidato**.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo e pari a **-1,5 milioni di euro** (-1,6 milioni di euro nell'esercizio 2014), ed include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alle società americane, oltre alle commissioni bancarie sulle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A. Rispetto allo scorso esercizio, a seguito della diversa composizione dell'indebitamento, con una maggiore incidenza dei mutui di medio-lungo termine rispetto al debito bancario di breve periodo, l'incremento degli interessi correlato alla sottoscrizione da parte della Capogruppo di nuovi finanziamenti a lungo termine è stato compensato dai minori costi sui finanziamenti del tipo "denaro caldo" e sull'utilizzo delle linee di credito bancarie.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto della joint venture Actuator Solutions** ammonta a **-1,8 milioni di euro**, da confrontarsi con una perdita pari a -1,3 milioni di euro nel precedente esercizio.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2015 un saldo **positivo di 0,7 milioni di euro**, da confrontarsi con un valore sempre lievemente positivo di 0,1 milioni di euro nel 2014. Il saldo positivo del 2015 è principalmente imputabile agli utili su cambi (1,9 milioni di euro) conseguenti la liberazione a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., e di SAES Getters Korea Corporation, a seguito della parziale riduzione del capitale sociale delle due controllate asiatiche. Tali utili su cambi sono stati parzialmente compensati dalle perdite realizzate sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen (-1 milione di euro circa), oltre che dalle perdite su cambi (-0,5 milioni di euro circa) originatesi nell'ultima parte dell'anno dalla conversione del credito finanziario in euro vantato dalla controllata coreana verso la Capogruppo e solo parzialmente coperto mediante la sottoscrizione di contratti a termine. Si segnala che tale credito finanziario si è sensibilmente ridotto in novembre 2015, a seguito della sopra citata riduzione del capitale sociale di SAES Getters Korea Corporation.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a **17,8 milioni di euro o 10,7% del fatturato consolidato**, in forte crescita (+73,8%) rispetto ad un utile ante imposte pari a 10,3 milioni di euro del precedente esercizio (7,8% del fatturato consolidato).

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2015 sono state pari a **9 milioni di euro** e il **tax rate di Gruppo** è stato pari a **50,5%**. Le imposte includono un aggiustamento negativo di 1,7 milioni di euro, legato alla rideterminazione della fiscalità anticipata e differita da parte delle società italiane del Gruppo, utilizzando la nuova aliquota IRES<sup>4</sup> del 24% che entrerà in vigore a partire dal periodo d'imposta 2017; al netto di tale aggiustamento, il **tax rate** di Gruppo sarebbe stato pari al 41,0%, in forte miglioramento rispetto a 66,6% del precedente esercizio, per effetto delle minori perdite fiscali realizzate nell'anno dalle società italiane, su cui prudenzialmente si continua a non iscrivere imposte anticipate, e di alcuni effetti positivi correlati al calcolo definitivo delle imposte relative all'esercizio precedente da parte delle consociate USA.

L'esercizio 2015 si è chiuso con un **utile netto consolidato** pari a **8,8 milioni di euro (5,3% dei ricavi)**, quasi **raddoppiato (+82,4%)** rispetto a un utile netto consolidato di 4,8 milioni di euro nel precedente esercizio.

Si precisa che nel risultato 2014 era incluso un utile derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue pari a 1,4 milioni di euro, formato dai proventi residui derivanti dalla dismissione dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalla definitiva uscita del Gruppo dal business CRT (0,3 milioni di euro), oltre che dalla plusvalenza netta originata dalla cessione del diritto all'uso del terreno e del fabbricato della controllata cinese (1,1 milioni di euro).

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel 2015 è pari, rispettivamente, a euro 0,3944 e euro 0,4111; tale valore si confronta con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,2137 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,2305 nel 2014.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2015 è negativa per **-17,3 milioni di euro** (liquidità pari a +24 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per -41,3 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a -26,9 milioni di euro al 31 dicembre 2014 (liquidità pari a +25,6 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per -52,5 milioni di euro).

Il **forte miglioramento (+35,9%** rispetto all'indebitamento netto al 31 dicembre 2014, o **+9,7 milioni di euro in valore assoluto)** è attribuibile ai flussi di cassa in entrata generati dalla **gestione operativa** e correlati al miglioramento sia del fatturato, sia dei risultati economici.

Gli esborsi per gli acquisti d'immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto degli incassi derivanti dalla cessione di tali attività, sono stati pari a -4,9 milioni di euro. Sempre all'interno dell'**attività d'investimento**, è necessario, inoltre, considerare l'acquisizione del 10% di SAES RIAL Vacuum S.r.l., con l'impegno ad acquisire un ulteriore 39% della medesima società (-1,6 milioni di euro) e i versamenti in conto capitale effettuati nel corso dell'esercizio a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH (per un totale di -2,9 milioni di euro).

Riguardo l'**attività di finanziamento**, gli esborsi per il pagamento dei dividendi sono stati pari a 3,5 milioni di euro, corrisposti nel secondo trimestre 2015.

Leggermente positivo (+0,5 milioni di euro) è stato l'**effetto** sulla posizione finanziaria netta **della rivalutazione del dollaro USA** a fine 2015, rispetto al 31 dicembre 2014: l'effetto negativo generato sull'indebitamento in dollari è stato, infatti, più che compensato da quello positivo sulle disponibilità liquide nella medesima valuta detenute dalle consociate USA.

<sup>4</sup> L'art. 1, commi 61-64, della Legge di Stabilità 2016, interviene sull'aliquota dell'imposta sul reddito delle società italiane (IRES), prevedendone una riduzione; in particolare, il comma 61 prevede una riduzione dell'aliquota IRES dal vigente 27,5% al 24% a decorrere dal 1 gennaio 2017.

Da sottolineare come, nel corso dell'esercizio 2015, la composizione dell'indebitamento finanziario di Gruppo si sia evoluta per ottenerne un corretto bilanciamento, con una maggiore incidenza dei mutui di medio-lungo periodo, rispetto al debito bancario di breve termine.

### **Actuator Solutions**

Actuator Solutions GmbH, costituita nel secondo semestre 2011, ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture* è focalizzata sullo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori basati sulla tecnologia SMA e la sua *mission* è diventare leader mondiale nel campo degli attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions GmbH, che consolida la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. (costituita in data 14 giugno 2013), ha realizzato nel corso del 2015 **ricavi netti** pari a **17,3 milioni di euro**; il fatturato, totalmente generato dalla vendita di valvole usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili di un'ampia gamma di autovetture, è **creciuto del 13,0%** rispetto a 15,3 milioni di euro dell'esercizio 2014, poiché il sistema di controllo lombare basato su tecnologia SMA sta registrando volumi in forte crescita, nonostante prezzi unitari in calo.

Nonostante l'incremento nel fatturato del comparto *seat comfort*, il **risultato netto** del periodo è stato negativo per **-3,7 milioni di euro** (-2,6 il risultato dell'esercizio precedente) per effetto dei costi di ricerca, sviluppo e prototipazione nei vari settori industriali nei quali la società sarà presente con i propri attuatori SMA, nonché dei costi fissi di struttura. In particolare, Actuator Solutions GmbH, con il supporto dei laboratori di Lainate, è attiva nello sviluppo di attuatori SMA per l'industria del *vending*, per il settore *automotive*, per l'industria del bianco e per il comparto medicale, alcuni dei quali hanno già generato i primi ordini; la controllata taiwanese si occupa invece dello sviluppo di prodotti per il mercato *mobile communication*, tra cui, in particolare, attuatori per la messa a fuoco (sistemi AF) e la stabilizzazione d'immagine (sistemi OIS) dei telefoni cellulari. Il primo modello AF è stato introdotto sul mercato in novembre 2015 e i test sia sul dispositivo a se stante, sia sull'attuatore montato su camera e su telefono cellulare, hanno dato esito positivo. Si è confidenti che il primo ordine commerciale possa pervenire nei primi mesi del 2016.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions (100%)</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
Ricavi netti	17.275	15.291
Costo del venduto	(17.728)	(15.205)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>(453)</b>	<b>86</b>
Totale spese operative	(4.237)	(3.589)
Altri proventi (oneri) netti	125	575
<b>Risultato operativo</b>	<b>(4.565)</b>	<b>(2.928)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(327)	(129)
Utili (perdite) netti su cambi	64	9
Imposte sul reddito	1.141	476
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(3.687)</b>	<b>(2.572)</b>

Come già in precedenza evidenziato, la **quota di pertinenza del Gruppo SAES** nel risultato 2015 della *joint venture* è pari a **-1,8 milioni di euro** (-1,3 milioni di euro nel precedente esercizio).

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio**

In data 12 gennaio 2016 SAES Getters S.p.A. ha concesso un finanziamento alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. pari a 49 migliaia di euro, destinato al sostegno finanziario dell'operatività della società di nuova costituzione. Il finanziamento, che non ha una scadenza predefinita, ma che, per contratto, prevede un rimborso flessibile a fronte di formale richiesta di SAES Getters S.p.A., matura interessi indicizzati al tasso Euribor a tre mesi, oltre uno *spread* del 2,50%, che verranno pagati dalla *joint venture* su base annuale.

In data 15 gennaio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un ulteriore versamento in conto capitale a sostegno degli investimenti della *joint venture* Actuator Solutions GmbH pari a 1 milione di euro. La medesima somma è stata versata dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 19 gennaio 2016, come previsto dall'accordo sottoscritto in data 23 dicembre 2015 tra SAES Getters S.p.A. e Rodofil s.n.c., la Capogruppo ha acquisito un ulteriore 39% della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per un corrispettivo prefissato, pari a 1,3 milioni di euro. La partecipazione totale nella *joint venture* è attualmente pari al 49% del capitale sociale.

In data 26 febbraio 2016 SAES Getters S.p.A. ha acquisito dall'azionista di minoranza il rimanente 4% del capitale sociale di E.T.C. S.r.l., per un corrispettivo pari a 0,2 milioni di euro.

A seguito di tale acquisto, SAES Getters S.p.A. risulta essere socio unico di E.T.C. S.r.l.

In data 3 marzo 2016 è si è tenuta l'Assemblea Straordinaria degli Azionisti di SAES Getters S.p.A. che ha approvato la proposta di modifica dell'art. 11 dello Statuto, con l'introduzione della maggiorazione del diritto di voto e l'assegnazione di due voti per ciascuna azione ordinaria della Società detenuta in via continuativa per un periodo di almeno 24 mesi, ai sensi della legge n. 116, 11 agosto 2014 e dell' art. 127-*quinquies* del TUF. La maggiorazione non è estesa ai titolari di azioni di risparmio, non avendo queste ultime né diritto di voto, né diritto di intervenire alle assemblee.

L'introduzione della maggiorazione del diritto di voto contribuirà a supportare la crescita della Società tramite l'incentivazione dell'investimento a medio-lungo periodo nel capitale della Società stessa e, così, la stabilità della compagine azionaria, che da sempre ha costituito punto di forza del Gruppo ed è in linea con gli interessi di medio-lungo periodo.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nel **primo bimestre 2016** il **fatturato netto consolidato** è stato pari a 27,8 milioni di euro, in crescita del 23,8% rispetto a 22,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. L'effetto dei cambi è stato positivo per +4,5%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +19,3%.

#### **Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

<b>Business</b>	<b>feb-16</b>	<b>feb-15</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto prezzo/quantità (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>
Electronic & Photonic Devices	2.242	1.997	12,3%	8,3%	4,0%
Sensors & Detectors	2.500	1.544	61,9%	58,7%	3,2%
Light Sources	1.291	1.619	-20,3%	-21,8%	1,5%
Vacuum Systems	1.356	1.203	12,7%	10,0%	2,7%
Thermal Insulation	911	1.122	-18,8%	-21,8%	3,0%
Pure Gas Handling	7.951	5.621	41,5%	35,3%	6,2%
<b>Industrial Applications</b>	<b>16.251</b>	<b>13.106</b>	<b>24,0%</b>	<b>19,7%</b>	<b>4,3%</b>
SMA Medical Applications	9.813	8.175	20,0%	14,9%	5,1%
SMA Industrial Applications	1.581	933	69,5%	67,6%	1,9%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>11.394</b>	<b>9.108</b>	<b>25,1%</b>	<b>20,4%</b>	<b>4,7%</b>
<b>Business Development</b>	<b>187</b>	<b>260</b>	<b>-28,1%</b>	<b>-30,6%</b>	<b>2,5%</b>
<b>Totale</b>	<b>27.832</b>	<b>22.474</b>	<b>23,8%</b>	<b>19,3%</b>	<b>4,5%</b>

La Business Unit Shape Memory Alloys ha chiuso il bimestre con ricavi pari a 11,4 milioni di euro (9,1 milioni di euro nel primo bimestre 2015), registrando una marcata crescita organica sia nel segmento medicale (+14,9%), sia in quello industriale (+67,6%).

Il fatturato consolidato della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 16,3 milioni di euro, rispetto a 13,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. L'incremento (+24,0%), dovuto anche all'effetto dei cambi (+4,3%), è concentrato nel comparto della purificazione dei gas e favorito dalla ripresa nei settori sicurezza e difesa (Business Sensors & Detectors).

Il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2016** è stato pari a 29,2 milioni di euro, in aumento (+23,1%) rispetto a 23,7 milioni di euro del corrispondente periodo del 2015; i ricavi della *joint venture* Actuator Solutions sono cresciuti dell'8,2%, mentre il fatturato consolidato, come già precedentemente evidenziato, è cresciuto del 23,8%.

**Ci attendiamo un primo semestre dell'esercizio molto solido, che ci rende ottimisti per l'intero 2016.**

\*\*\*

Si segnala che, a seguito del completamento dell'attività di trasferimento della tecnologia PageWafer® relativamente all'ultimo contratto sottoscritto a fine esercizio 2014, il *licensing* di tecnologia può essere considerato attività caratteristica del Gruppo e, pertanto, a partire dal 1 gennaio 2016, le *royalty* sulla cessione in licenza della tecnologia

getter a film sottile per MEMS di nuova generazione sono state classificate all'interno del fatturato consolidato. I valori dell'esercizio 2015<sup>5</sup> sono stati riclassificati, per omogeneità di confronto.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Michele Di Marco*

\*\*\*

---

<sup>5</sup> Nel primo bimestre 2015 le *royalty* ammontavano a 44 migliaia di euro e si confrontano con 286 migliaia di euro al 29 febbraio 2016 (di cui 180 migliaia di euro costituite da *lump-sum* a fronte di trasferimento di tecnologia).

## SAES Group

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, aggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica avanzata.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

### **Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Laura Magni**

**Group Marketing and Communication Manager**

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: [laura\\_magni@saes-group.com](mailto:laura_magni@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Giancarlo Boi**

E-mail: [Giancarlo.boi@closetomedia.it](mailto:Giancarlo.boi@closetomedia.it)

**Rafaella Casula**

E-mail: [Rafaella.casula@closetomedia.it](mailto:Rafaella.casula@closetomedia.it)

\*\*\*

SAES organizza una *conference call* nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 1212 818004

Dagli USA: +1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com) al seguente link:

[www.saesgetters.com/it/investor/presentation](http://www.saesgetters.com/it/investor/presentation)

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della *conference call*.

La *conference call* sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 1212 818005

Dagli USA: +1 718 705 8797

Codice d'accesso: 781#

**Legenda:**

<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sotto-vuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit</b>	
SMA Medical applications	Leghe a memoria di forma a base di Nitinol per il comparto biomedicale
SMA Industrial applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> )
<b>Business Development Unit</b>	
Business Development	Innovative tecnologie che integrano materiali getter in matrici polimeriche

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

<b>Business</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto prezzo/quantità (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>
Electronic & Photonic Devices	13.455	12.105	11,2%	-2,2%	13,4%
Sensors & Detectors	10.253	8.814	16,3%	4,9%	11,4%
Light Sources	9.234	10.989	-16,0%	-22,0%	6,0%
Vacuum Systems	8.593	7.015	22,5%	15,6%	6,9%
Thermal Insulation	6.382	6.456	-1,1%	-12,1%	11,0%
Pure Gas Handling	53.192	40.463	31,5%	10,0%	21,5%
<b>Industrial Applications</b>	<b>101.109</b>	<b>85.842</b>	<b>17,8%</b>	<b>2,4%</b>	<b>15,4%</b>
SMA Medical Applications	55.956	40.076	39,6%	17,9%	21,7%
SMA Industrial Applications	7.724	4.384	76,2%	69,5%	6,7%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>63.680</b>	<b>44.460</b>	<b>43,2%</b>	<b>23,0%</b>	<b>20,2%</b>
<b>Business Development</b>	<b>1.223</b>	<b>1.399</b>	<b>-12,6%</b>	<b>-22,9%</b>	<b>10,3%</b>
<b>Totale</b>	<b>166.012</b>	<b>131.701</b>	<b>26,1%</b>	<b>9,1%</b>	<b>17,0%</b>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Area geografica</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
Italia	1.924	2.073
Europa	32.200	26.934
Nord America	74.687	61.451
Giappone	5.815	6.197
Corea del sud	11.883	5.525
Cina	16.832	14.524
Altri Asia	19.475	12.347
Altri	3.196	2.650
<b>Totale</b>	<b>166.012</b>	<b>131.701</b>

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>166.012</b>	<b>131.701</b>	<b>34.311</b>
50% fatturato Actuator Solutions	8.638	7.646	992
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	(563)	(426)	(137)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>174.087</b>	<b>138.921</b>	<b>35.166</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014	
<b>Ricavi netti</b>	<b>166.012</b>	<b>131.701</b>	
Costo del venduto	(94.025)	(75.030)	
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>71.987</b>	<b>56.671</b>	
	Spese di ricerca e sviluppo	(14.620)	(14.375)
	Spese di vendita	(13.214)	(11.862)
	Spese generali e amministrative	(23.718)	(19.082)
Totale spese operative	(51.552)	(45.319)	
Royalty	902	1.843	
Altri proventi (oneri) netti	(838)	(183)	
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>20.499</b>	<b>13.012</b>	
Interessi e proventi finanziari netti	(1.528)	(1.620)	
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.843)	(1.286)	
Utili (perdite) netti su cambi	694	147	
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>17.822</b>	<b>10.253</b>	
Imposte sul reddito	(9.002)	(6.829)	
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.820</b>	<b>3.424</b>	
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	1.412	
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.820</b>	<b>4.836</b>	
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.820</b>	<b>4.836</b>	

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>8.820</b>	<b>4.836</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	10.458	11.150
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(51)	(42)
Totale differenze di conversione	10.407	11.108
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>10.407</b>	<b>11.108</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(21)	(183)
Imposte sul reddito	(22)	50
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(43)	(133)
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(43)</b>	<b>(133)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>10.364</b>	<b>10.975</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>19.184</b>	<b>15.811</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	19.184	15.811
- Terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014	2015	2014
<b>Ricavi netti</b>	<b>101.109</b>	<b>85.842</b>	<b>63.680</b>	<b>44.460</b>	<b>1.223</b>	<b>1.399</b>	<b>166.012</b>	<b>131.701</b>
Costo del venduto	(53.613)	(43.986)	(39.450)	(30.138)	(962)	(906)	(94.025)	(75.030)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>47.496</b>	<b>41.856</b>	<b>24.230</b>	<b>14.322</b>	<b>261</b>	<b>493</b>	<b>71.987</b>	<b>56.671</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(20.036)	(17.027)	(10.669)	(8.719)	(20.783)	(17.913)	(51.488)	(43.659)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>27.460</b>	<b>24.829</b>	<b>13.561</b>	<b>5.603</b>	<b>(20.522)</b>	<b>(17.420)</b>	<b>20.499</b>	<b>13.012</b>

**EBITDA**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>20.499</b>	<b>13.012</b>
Ammortamenti	8.511	8.556
Svalutazioni	311	0
Altro	54	80
<b>EBITDA</b>	<b>29.375</b>	<b>21.648</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>17,7%</i>	<i>16,4%</i>
Accantonamento fondo rischi cause legali	689	
<b>EBITDA adjusted</b>	<b>30.064</b>	<b>n.a.</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>18,1%</i>	

**Utile (Perdita) netto consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	2015	2014
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,3944	0,2137
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,4111	0,2305

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2015	31 dicembre 2014
Immobilizzazioni materiali nette	50.383	50.684
Immobilizzazioni immateriali	52.322	48.705
Altre attività non correnti	19.382	18.583
Attività correnti	91.092	87.979
Attività destinate alla vendita	0	0
<b>Totale Attivo</b>	<b>213.179</b>	<b>205.951</b>
Patrimonio netto di Gruppo	126.485	112.685
Patrimonio netto di terzi	3	3
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>126.488</b>	<b>112.688</b>
Passività non correnti	43.570	30.503
Passività correnti	43.121	62.760
Passività destinate alla vendita	0	0
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>213.179</b>	<b>205.951</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2015	30 settembre 2015	30 giugno 2015	31 marzo 2015	31 dicembre 2014
Cassa	23	23	21	23	19
Altre disponibilità liquide	24.021	18.774	19.315	22.712	25.583
<b>Liquidità</b>	<b>24.044</b>	<b>18.797</b>	<b>19.336</b>	<b>22.735</b>	<b>25.602</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	555	520	480	2.740	2.762
Altri crediti finanziari correnti	0	0	323	873	189
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>555</b>	<b>520</b>	<b>803</b>	<b>3.613</b>	<b>2.951</b>
Debiti bancari correnti	(5.012)	(7.381)	(14.831)	(30.094)	(30.722)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(7.136)	(11.766)	(6.452)	(6.093)	(6.690)
Altri debiti finanziari correnti	(1.957)	(760)	(966)	(1.619)	(2.069)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(14.105)</b>	<b>(19.907)</b>	<b>(22.249)</b>	<b>(37.806)</b>	<b>(39.481)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>10.494</b>	<b>(590)</b>	<b>(2.110)</b>	<b>(11.458)</b>	<b>(10.928)</b>
<b>Crediti finanziari verso parti correlate non correnti</b>	<b>600</b>	<b>2.200</b>	<b>2.300</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Debiti bancari non correnti	(27.019)	(23.433)	(23.310)	(16.470)	(14.689)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.355)	(1.379)	(1.381)	(1.491)	(1.328)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(28.374)</b>	<b>(24.812)</b>	<b>(24.691)</b>	<b>(17.961)</b>	<b>(16.017)</b>
<b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>	<b>(27.774)</b>	<b>(22.612)</b>	<b>(22.391)</b>	<b>(17.961)</b>	<b>(16.017)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(17.280)</b>	<b>(23.202)</b>	<b>(24.501)</b>	<b>(29.419)</b>	<b>(26.945)</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	8.820	3.424
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	1.412
Imposte correnti	7.244	5.383
Variazione delle imposte differite	1.758	1.446
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	8.822	8.556
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(95)	(1.372)
(Proventi) oneri finanziari netti	3.371	2.907
Altri oneri non monetari	558	1.074
	<b>30.478</b>	<b>22.830</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(217)	(3.597)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(74)	(411)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(275)	(329)
Imposte pagate	(7.061)	(4.535)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>22.851</b>	<b>13.958</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(4.903)	(797)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in <i>joint venture</i>	(330)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(1.884)	(1.813)
Investimenti in <i>joint venture</i>	(2.900)	0
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(10.017)</b>	<b>(2.610)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(14.021)	(2.281)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	1.762	(2.700)
Pagamento di dividendi	(3.477)	(3.430)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.185)	(1.324)
Altri debiti/crediti finanziari	141	(411)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(16.780)</b>	<b>(10.146)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	2.916	3.536
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(1.030)</b>	<b>4.738</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	25.071	20.333
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>24.041</b>	<b>25.071</b>

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2015	31 dicembre 2014
Attivo non corrente	4.130	3.614
Attivo corrente	2.448	1.887
<b>Totale Attivo</b>	<b>6.577</b>	<b>5.501</b>
Passivo non corrente	740	2.435
Passivo corrente	3.462	1.696
<b>Totale Passivo</b>	<b>4.201</b>	<b>4.131</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	4.270	2.698
Utile (perdita) del periodo	(1.843)	(1.286)
Altri utili (perdite) complessivi	(51)	(42)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>2.376</b>	<b>1.370</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	2015	2014
Ricavi netti	8.638	7.646
Costo del venduto	(8.864)	(7.603)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>(226)</b>	<b>43</b>
Totale spese operative	(2.119)	(1.795)
Altri proventi (oneri) netti	63	288
<b>Risultato operativo</b>	<b>(2.282)</b>	<b>(1.464)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(164)	(65)
Utili (perdite) netti su cambi	32	5
Imposte sul reddito	571	238
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(1.843)</b>	<b>(1.286)</b>
Differenze di conversione	(51)	(42)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(1.894)</b>	<b>(1.328)</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015			
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
<b>Ricavi netti</b>	<b>166.012</b>	<b>8.638</b>	<b>(563)</b>	<b>174.087</b>
Costo del venduto	(94.025)	(8.864)	563	(102.326)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>71.987</b>	<b>(226)</b>	<b>0</b>	<b>71.761</b>
Totale spese operative	(51.552)	(2.119)		(53.671)
Royalty	902	0		902
Altri proventi (oneri) netti	(838)	63		(775)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>20.499</b>	<b>(2.282)</b>	<b>0</b>	<b>18.217</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(1.528)	(164)		(1.692)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.843)		1.843	0
Utili (perdite) netti su cambi	694	32		726
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>17.822</b>	<b>(2.414)</b>	<b>1.843</b>	<b>17.251</b>
Imposte sul reddito	(9.002)	571		(8.431)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.820</b>	<b>(1.843)</b>	<b>1.843</b>	<b>8.820</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.820</b>	<b>(1.843)</b>	<b>1.843</b>	<b>8.820</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0		0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.820</b>	<b>(1.843)</b>	<b>1.843</b>	<b>8.820</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014
<b>Ricavi netti</b>	<b>8.488</b>	<b>6.941</b>
Costo del venduto	(6.147)	(5.520)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>2.342</b>	<b>1.421</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(8.097)	(8.771)
Spese di vendita	(4.659)	(4.308)
Spese generali e amministrative	(12.758)	(10.169)
Totale spese operative	(25.513)	(23.249)
Altri proventi (oneri) netti	6.129	7.353
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>(17.043)</b>	<b>(14.475)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	21.695	14.902
Utile (perdite) netti su cambi	1.173	73
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>5.825</b>	<b>500</b>
Imposte sul reddito	33	977
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>5.859</b>	<b>1.477</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>5.859</b>	<b>1.477</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	2014
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>5.859</b>	<b>1.477</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(60)	(66)
Imposte sul reddito	14	18
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(46)	(48)
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(46)</b>	<b>(48)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>(46)</b>	<b>(48)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>5.813</b>	<b>1.430</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2015	31 dicembre 2014
Immobilizzazioni materiali nette	14.343	15.122
Immobilizzazioni immateriali	555	958
Altre attività non correnti	79.513	87.775
Attività correnti	28.073	25.111
Attività destinate alla vendita	0	0
<b>Totale Attivo</b>	<b>122.484</b>	<b>128.967</b>
Patrimonio Netto	69.716	67.799
Passività non correnti	21.939	9.781
Passività correnti	30.830	51.387
Passività destinate alla vendita	0	0
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>122.484</b>	<b>128.967</b>

**Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2015</b>	<b>2014</b>
Utile netto del periodo da operazioni continue	5.859	1.477
Imposte correnti	(1.275)	(1.025)
Variazione delle imposte differite	1.242	48
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.479	2.732
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(35)	5
Svalutazione immobilizzazioni	52	0
(Proventi) oneri da partecipazioni	(22.710)	(16.042)
(Proventi) oneri finanziari netti	(159)	1.068
Accantonamenti al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	694	390
Altri oneri (proventi) non monetari	941	261
	<b>(12.911)</b>	<b>(11.086)</b>
Variazione delle attività e passività correnti	1.248	(2.765)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(31)	(63)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(267)	(974)
Imposte (pagate) incassate	2.256	1.830
<b>Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa</b>	<b>(9.705)</b>	<b>(13.057)</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(1.270)	(1.518)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(40)	(4)
Dividendi incassati	23.401	17.587
Altro	4.691	(2.424)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>26.783</b>	<b>13.641</b>
Debiti finanziari a breve accesi/(rimborsati) nell'esercizio	(24.243)	(2.824)
Debiti finanziari a lungo accesi nell'esercizio inclusa la quota corrente	15.600	7.000
Debiti finanziari intercompany accesi/(rimborsati) nell'esercizio	(988)	(1.695)
Pagamento interessi passivi su finanziamenti	(870)	0
Pagamento di dividendi	(3.477)	(3.430)
Debiti finanziari rimborsati nel periodo	(20)	(8)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(13.998)</b>	<b>(957)</b>
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>3.080</b>	<b>(373)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	320	693
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>3.400</b>	<b>320</b>